

PROGRAM

Mandag 10 november

TID	HVA	HVEM*
0830-0900	Registrering/kaffe	
0900 - 0910	Intro MNU/NECIA/ØFK?	
0910 - 0930	Forsvarets behov for næringslivet.	Representant for Forsvaret
0930 - 0950	Forsvaret vokser, og budsjettet vokser. Årlig anskaffes det varer og tjenester for minimum 30 milliarder kroner. Hvilke muligheter gir dette for norsk industri?	Svein Holtan
0950 - 1010	Den forsvarsindustrielle politikken er i endring. De politiske rammene og føringene er i endring i en mer krevende sikkerhetspolitisk situasjon. Hvor skapes det rom for næringslivet?	Sigurd Liøkel Witzøe
1010-1030	Hvordan fungerer industrisamarbeid/gjenkjøpordningen? Forsvaret har et årlig investeringsbudsjett på minimum 20 milliarder kroner. Ca 80% av materiellet anskaffes fra utenlandske selskaper. De vil da sitte med et ansvar for gjenkjøp/industrisamarbeid med norske virksomheter med verdi tilsvarende kontraktssummen. Hvordan fungerer industrisamarbeid/gjenkjøp, og hvordan kan SMBer komme inn i slike prosesser?	Bjarne Nermo
1030 - 1050	EU rustet opp og skal bruke 800 milliarder Euro på forsvar og sikkerhet Hva betyr dette for Norge og hvorfor er det relevant for norske SMBer?	Geir Engen
1050 - 1100	Oppsummering	
1100 - 1145	LUNSJ	
1145 - 1500	Speed-dating** hvor deltakende industri kan «teste ut ideer» og stille spørsmål knyttet til egen virksomhet. 25 min per selskap.	

* 2 selskaper per time og 4 parallelle møter. Kapasitet til å møte 16 selskaper på 2 timer. Er det mer enn 16 selskaper kan vi utvide til kl. 1530.

*OM FOREDRAGSHOLDERNE

Foredragsholder fra Forsvaret ikke bekreftet.

Svein Holtan. Daglig leder i Holtan + Partners (H+P) et konsultentselskap som hjelper norsk og utenlandsk forsvarsindustri til å forstå forsvarssektorens behov, anskaffelsesprosesser og hvordan virksomhetene skal lykkes i

å bli leverandør til sektoren. Svein har jobbet 21 år i Forsvaret, blant annet i Forsvarsstaben og Forsvarsdepartementet, samt 4 år i politiet. Han har vært prosjektleder for Rygge beredskapssenter, ny Politi høyskole til Moss og han støttet Østfoldregionen i prosessen med å etablere AIM Norway (nå KAMS) på Rygge.

Sigurd Liøkel Witzøe. Seniorrådgiver i H+P. Tidligere oberst fra Luftforsvaret. Har blant annet jobbet ved den norske ambassaden i USA med særlig vekt på forsvarsindustrielt samarbeid. Som forskningsleder ved Avdeling for Innovasjon og Industriutvikling ved Forsvarets forskningsinstitutt ledet han arbeidet med å utvikle grunnlaget for norsk forsvarsindustriell strategi.

Bjarne Nermo. Seniorrådgiver i H+P. Tidligere brigader fra Hæren. Har innehatt stillingen som divisjonssjef i Forsvarsmateriell med ansvar for alt materiell til Hæren. Har jobbet i Forsvarsdepartementet med investeringer.

Geir Engen. Seniorrådgiver i H+P. Tidligere oberstløytnant fra Hæren og sivilingeniør fra NTH. Har arbeidet med forsvarsindustriell strategi og gjenkjøp i Forsvarsdepartementet, Forsvarsmateriell og ved FFI. Har arbeidet i EU kommisjonen i to år som Norges ekspert på EUs forsvarsindustrielle satsninger (EDF).